

social bet aposta - symphonyinn.com

Autor: symphonyinn.com Palabras-clave: social bet aposta

Editor's Note: Este artículo fue publicado originalmente por The Business of Fashion, socio editorial de Style.

(**social bet aposta E**) - Se habla mucho sobre los precios en aumento de lujo, pero es en las subastas donde la moda se vende por las cifras más impactantes.

En 2024, un par de gafas de sol de Celine propiedad de Joan Didion se vendieron por R\$27,000; en 2024, un par de Levi's una vez usados por el fallecido cantante de Nirvana, Kurt Cobain, se vendieron por R\$412,750. El mes pasado, un Rolex incrustado de diamantes y con impresión de leopardo de Elton John se vendió por R\$176,400. Sin embargo, estas sumas son irrisorias en comparación con la venta del suéter negro de oveja de la princesa Diana, que se vendió por R\$1.14 millones el año pasado.

Los artículos de moda de los sets de TV, películas y hasta comerciales también pueden obtener precios altos. Este año alone, la bolsa "abrumadoramente capaz" de Burberry de "Succession" se vendió por R\$18,750; el traje que Nicole Kidman usó en su anuncio viral de AMC Theatres se vendió por R\$9,525. Una subasta de trajes y accesorios de "The Crown" generó una recaudación colectiva de R\$2.1 millones.

Durante la última década, la moda se ha convertido en una prioridad más alta para las casas de subastas superiores como Sotheby's, Bonhams y Christie's, desempeñando un papel clave en su estrategia para atraer a una nueva generación de clientes que pueden pujar en línea.

"Ahora, siempre y cuando tengas el dinero - y tienes que tener el dinero - cualquiera puede participar", dijo Lucy Bishop, especialista en bolsos y moda de Sotheby's.

Mientras que los precios de venta se hacen públicos, las casas de subastas mantienen algo parecido al sigilo de la profesión abogado-cliente cuando se trata de las identidades de sus pujadores.

Estos compradores tienden a encajar en unas pocas categorías: museos e instituciones, coleccionistas privados, comerciantes de vintage y fanáticos superiores. Algunos hacen sus compras con la esperanza de una importante ganancia de inversión, para otros, esa posibilidad es solo un bono. La mayoría atribuyen su deseo de poseerlos a alguna pasión a largo plazo - el ítem raro es solo parte del atractivo.

Los ítems más significativos históricamente - ya sea porque están relacionados con un diseñador en particular, una era en la historia de la moda o porque fueron usados por figuras como Audrey Hepburn o la princesa Diana - suelen ser adquiridos por instituciones como el Museo de Victoria y Alberto de Londres o el Metropolitano de arte de Nueva York. Incluso si son comprados por coleccionistas privados, aún pueden terminar en una exhibición de museo - en préstamo.

Las celebridades mismas a menudo hacen la compra: Lady Gaga y Kim Kardashian han comprado la ropa de Michael Jackson, por ejemplo. Ellas también hacen pública su compra, de alguna manera: la actriz Laverne Cox es conocida por exhibir su propia colección Mugler en la alfombra roja. De hecho, mucha de la ropa de archivo vista en las celebridades hoy en el día tiene pasado a través de subasta.

"Las subastas de moda han sido el secreto mejor guardado de los estilistas de Hollywood durante unas pocas décadas, pero ese secreto está ahora definitivamente afuera", dijo Bishop.

Las personas que persiguen ítems icónicos - sean propiedad de celebridades o no - lo hacen por pasión.

"Toma solo un apego particular a un diseñador específico", dijo Shannon Hoey, un distribuidor de moda vintage cuyo archivo extenso fue adquirido en gran parte a través de subastas. Hoey

trabaja con diseñadores en referencias para sus colecciones y con estilistas para colocar piezas en la alfombra roja, en edito¿

Uma das principais atrações turísticas de Melbourne e nem mesmo o clima frio, nebuloso pode impedir Dang ng Nguyet (Chu Chi) que se junte à multidão dos companheiros viajantes.

A família vietnamita de quatro pessoas diz que uma viagem no City Circle gratuito – servida por bondes vintage verdes e dourado com um guia turístico pré-gravado - veio altamente

recomendado para suas férias **social bet aposta** Melbourne.

"Eu gosto do frio", diz Quynh enquanto espera o bonde chocalhar e rugir pela Flinders Street.

"Vimos aqui [para Victoria] para ver a neve, de qualquer maneira."

Informações do documento:

Autor: symphonyinn.com

Assunto: social bet aposta

Palavras-chave: **social bet aposta - symphonyinn.com**

Data de lançamento de: 2024-07-22