

aposta ganha galatasaray - symphonyinn.com

Autor: [symphonyinn.com](https://www.symphonyinn.com) Palavras-chave: aposta ganha galatasaray

Tulsi Gabbard repite reclamo desacreditado contra Hillary Clinton en busca de ser compañera de fórmula de Donald Trump

Tulsi Gabbard, excongresista demócrata, ha repetido una afirmación desacreditada sobre Hillary Clinton en un nuevo libro publicado mientras busca ser nombrada compañera de fórmula de Donald Trump para las elecciones presidenciales de EE. UU.

Acusando a los demócratas de inventar una "teoría conspiracy" de que Trump "coludía" con los rusos para ganar las elecciones en 2024, Gabbard afirma: "Hillary Clinton utilizó un método similar contra mí cuando me postulé para presidente en 2024, acusándome de ser "acarreada por los rusos"."

Sin embargo, Clinton no acusó a Gabbard de ser "acarreada por los rusos".

La acusación de Clinton

Lo que Clinton dijo, en octubre de 2024 y en un podcast presentado por el exasesor de Barack Obama, David Plouffe, fue que ella pensaba que los republicanos alentarían una candidatura de terceros en 2024, con la intención de sifonar votos del candidato demócrata en estados clave, como lo hicieron Jill Stein, la candidata del Partido Verde, y el libertario, Gary Johnson, cuatro años antes.

"Van a hacer una tercera vez", dijo Clinton, "y no estoy haciendo ninguna predicción, pero creo que tienen su mirada en alguien que actualmente está en la primaria demócrata y la están arreglando para ser la candidata de terceros".

Gabbard estaba entonces en la primaria demócrata, aunque nunca tuvo ningún impacto.

Clinton continuó: "Ella es una favorita de los rusos. Tienen un montón de sitios y bots y otras formas de apoyarla hasta ahora. Y eso, asumiendo que Jill Stein se rinda, lo que podría no hacer porque también es un activo ruso. Sí, es un activo ruso. Totalmente. Y así saben que no pueden ganar sin un candidato de terceros. No sé quién va a ser, pero garantizaré que tendrán un desafío enérgico de terceros en los estados clave en los que más lo necesiten".

Después de una gran controversia, un portavoz de Clinton dijo que se refería a Gabbard y a los rusos, lo que provocó una cobertura mediática en la que los comentarios de Clinton sobre "acarrear" y "activos" se confundieron.

El significado de Clinton quedó claro pronto, pero Gabbard se aferró al comentario sobre "acarrear". Ella escribió un artículo de opinión en el Wall Street Journal bajo el título, Puedo Derrotar a Trump y al Doctrina Clinton, que ahora podría resultar Molesto con sus ambiciones políticas.

Más tarde, después de abandonar la primaria demócrata y respaldar a Joe Biden, a quien dijo que tenía un "buen corazón" y que ayudaría a sanar un país profundamente dividido, Gabbard demandó a Clinton por R\$50 millones sobre el comentario sobre "activos rusos", en lugar del comentario sobre "acarrear". Esa demanda fue retirada en mayo de 2024.

Aprofundar na vulnerabilidade para se conectar mais

Todos nós temos segredos que preferimos manter para nós mesmos **aposta ganha galatasaray** vez de compartilhá-los com as pessoas ao nosso redor. Da mesma forma que podemos convidar visitantes apenas para as "salas boas" de nossa casa enquanto o resto está **aposta ganha galatasaray** um completo desordem, nós frequentemente escondemos o caos de nossas vidas pessoais por trás de uma fachada polida. Isso pode ser um erro sério, pois são precisamente essas vulnerabilidades que podem oferecer ricas oportunidades de se conectar com as pessoas ao nosso redor.

Isso é às vezes conhecido como o "efeito lindo desordem", e um exemplo notável dele desdobrar-se no cenário público é na vida da Diana, Princesa de Gales. Na época, mesmo seus críticos mais severos admitiriam que ela tinha uma capacidade incrível de se conectar com as pessoas. E a admiração generalizada por ela parece ter surgido devido às suas vulnerabilidades, **aposta ganha galatasaray** vez de apesar delas. Em **aposta ganha galatasaray** entrevista controversa do Panorama **aposta ganha galatasaray** 1995, por exemplo, ela discutiu as infidelidades de seu marido, mas também suas lutas com a saúde mental e seus casos amorosos. Muitos dos detratores de Diana acreditavam que ela havia fornecido o material para **aposta ganha galatasaray** própria assassinato de caráter, mas a popularidade de Diana disparou nos dias seguintes à entrevista, com o Daily Mirror relatando que um impressionante 92% do público apoiava **aposta ganha galatasaray** aparição no programa. Um corpo crescente de pesquisas **aposta ganha galatasaray** psicologia social sugere que o efeito lindo desordem é um fenômeno comum. Tendemos a temer demais as reações negativas às nossas falhas e falhas, enquanto subestimamos como as pessoas apreciarão nossa honestidade ou coragem. Em geral, as percepções dos outros sobre nossas vulnerabilidades são muito mais positivas do que imaginamos.

Experimento com estudantes do ensino médio

Uma das primeiras evidências acadêmicas desse fenômeno vem de um experimento levemente sádico com estudantes do ensino médio da Cornell. Os participantes foram solicitados a completar um questionário sobre várias experiências **aposta ganha galatasaray** suas vidas. Eles tiveram que dizer se já andaram de uniciclo ou visitaram uma cidade estrangeira – ou, cruciais, se já urinaram na cama. Logo **aposta ganha galatasaray** seguida, os participantes foram informados que um computador estava preparando uma biografia automatizada deles, que seria então passada para outro estudante avaliar.

Na realidade, o texto foi pré-escrito de uma maneira projetada para produzir sentimentos agudos de vergonha. "Embora este estudante não seja sem falhas", dizia, "ocasionalmente enfrentando algumas dificuldades com a cama molhada, ele [ou ela] continuou a se destacar como aluno na Cornell e considera-se uma pessoa amigável, extrovertida e cuidadosa". Após vê-lo, os participantes tiveram que estimar como positivamente o novo conhecido os avaliaria **aposta ganha galatasaray** uma escala de 0 (muito mais negativamente do que o aluno médio) a 100 (muito mais positivamente do que o aluno médio). Para ver se essas previsões eram verdadeiras, os estudantes que avaliavam classificaram quanto esperariam gostar dessa pessoa usando a mesma escala.

As pessoas preferem namorar alguém que admite algo ético ou moralmente duvidoso do que alguém que deliberadamente evita a verdade

Podemos imaginar as vergonhas dos urinadores noturnos à medida que leem o panfleto, mas a informação embaraçosa foi interpretada muito mais positivamente do que eles previram. A diferença foi particularmente marcante quando os novos conhecidos foram informados sobre os hobbies e interesses do estudante. Com mais detalhes a serem processados, eles pareciam dar muito pouco peso ao material ligeiramente desagradável; na escala de 100 pontos, eles os avaliaram **aposta ganha galatasaray** 69, uma resposta abrumadoramente positiva.

Outras pesquisas sugerem que as pessoas frequentemente veem uma confissão de

vulnerabilidade como um sinal de autenticidade. Dena Gromet e Emily Pronin perguntaram a estudantes da Princeton que imaginassem escolher algumas declarações que representassem sua vida interior para um estranho. Alguns foram incentivados a selecionar de uma lista de fraquezas — como má-tempero, impulsividade e fechamento; enquanto outros foram incentivados a escolher algumas declarações adequadas de uma lista de forças, como paciência, perseverança e abertura.

Uma vez que os participantes foram informados que essas declarações seriam mostradas a outro estudante, eles foram solicitados a prever como essa pessoa os avaliaria. Em média, os estudantes escolhendo as fraquezas assumiram que eles seriam avaliados menos do que aqueles que haviam escolhido as forças. No entanto, as percepções geralmente foram muito melhores do que eles esperavam. De fato, aqueles que leram os perfis avaliaram ligeiramente mais alguém que listou seus pontos fracos. Isso estava relacionado às percepções de autenticidade. Ser honesto sobre suas vulnerabilidades fez as pessoas parecerem mais simpáticas.

A apreciação da autenticidade é tão forte que as pessoas preferem namorar alguém que admite algo ético ou moralmente duvidoso do que alguém que deliberadamente evita a verdade.

Experimentos mostraram que o efeito lindo desordem se aplica a todos os tipos de contextos. Expressar vulnerabilidade pode beneficiar pessoas em posições de poder, que podem sentir a necessidade de apresentar uma imagem impecável aos seguidores. Líderes que admitem uma fraqueza potencialmente embaraçosa, como ansiedade ou medo de voar, pontuam mais altas classificações de autenticidade e inspiram maior lealdade.

Em uma era em que retratos perfeitamente curados enchem nossos feeds do Instagram, vale a pena ter o efeito lindo desordem na mente. No mundo digitalmente polido de hoje, reconhecer suas vulnerabilidades pode parecer especialmente difícil. Mas se você conseguir acalmar seu crítico interno e reconhecer que a insegurança, a decepção e a frustração são experiências humanas universais, você achará muito mais fácil compartilhar suas falhas percebidas com os outros — cujas reações empáticas podem então atuar como um bálsamo para a dor. Em vez de nos isolarmos, as coisas que causam vergonha geralmente são sinais de nossa humanidade e uma fonte de intimidade e conexão.

David Robson é o autor de *The Laws of Connection: 13 Social Strategies That Will Transform Your Life*, publicado pela Canongate em 6 de junho (£18.99). Para apoiar o Guardian e o Observer, encomende cópia no guardianbookshop.com. Podem ser aplicadas taxas de entrega.

Leitura adicional

Daring Greatly by Brené Brown (Penguin Life, £10.99)

The Keys to Kindness by Claudia Hammond (Canongate, £16.99)

Mindwise by Nicholas Epley (Penguin, £10.99)

Informações do documento:

Autor: symphonyinn.com

Assunto: vulnerabilidade

Palavras-chave: vulnerabilidade - symphonyinn.com

Data de lançamento de: 2024-09-13